

# SUPER DÆK SERVICE TRYKKER SPEEDEREN I BUND MED NY SALGSKONSULENT I REGION ØST

*Pr. 1. marts 2016 tiltræder Brian Rørvig, 45 år, som salgskonsulent for Region Øst hos Super Dæk Service. Med 25 års erfaring inden for dækbranchen og tidligere ansættelse hos SDS er han en yderst erfaren branchemand, der ser frem til at bruge sin store erfaring til at skabe udvikling og opbygge kundeloyalitet.*

Brian startede sin karriere som dækmon-  
tør i 1992 og blev i 1996 ansat som af-  
delingsleder hos Hjulcentret. I 2001 star-  
tede han hos Super Dæk Service som  
værkfører, først i Albertslund og senere  
som en del af den nyoprettede afdeling  
på Amager.

Fra 2003 til 2007 overtog han ansvaret  
for salg til erhvervskunder for Nordisk  
Dæk Import i samarbejde med Super  
Dæk Service, og blev i 2007 afdelingsle-  
der for SDS afdelingen i Glostrup. Et im-  
ponerende CV, som han snart kan tilføje  
salgskonsulent for Region Øst til.

## MERE SALG OG KUNDEKONTAKT

De mange år i branchen med forskellige  
stillinger og arbejdsopgaver har givet  
Brian en bred vifte af kompetencer og vi-  
den. Dette har medført en vigtig erfaring  
og viden om branchen, som han ikke ville  
have været foruden – men hans interes-  
se har altid været størst inden for salg og  
kunderelationer.

Brian glæder sig derfor til at starte i sin  
kommende stilling og til at skabe gode  
kunderelationer: Det bliver spændende,  
at kunne investere min fulde tid i salgsar-  
bejdet og at komme mere rundt i forhold  
til samarbejde mellem andre afdelinger  
og kunder." I sin nye stilling skal han  
blandt andet vejlede nuværende og po-  
tentielle kunder på basis af hans dybde-

gående viden om branchen, samt funge-  
re som bindeled mellem SDS afdelinger  
og kunder.

## UDVIKLING PÅ PROGRAMMET

Brian valgte i sin tid at starte hos Super  
Dæk Service, da han så et stort poten-  
tiale i virksomhedens strategi, samt en  
fantastisk mulighed for at være en del  
af udviklingen på Sjælland. For hans nye  
stilling er ambitionen i dag fortsat at ska-  
be udvikling: "SDS er én af Danmarks  
største detailkæder indenfor dæk- og  
autoservice, men vi skal være endnu  
større."

Og meget tyder på, at Brian har et stærkt  
grundlag for sin ambition. De mange år  
i branchen har nemlig givet ham en dyb  
forståelse af markedet. "Der er benhård  
konkurrence på markedet. Men jeg ken-  
der konkurrenterne og jeg ved hvilke  
parametre, som er vigtige for kunden og  
her falder Super Dæk Services kerne-  
værdier, kvalitet, hastighed og købmand-  
skab ubetinget sammen med mine egne  
værdier med fokus på visionen, om at vi  
vil være branchens bedste", afslutter han.

## OM BRIAN RØRVIG

Brian Rørvig bor til daglig i Greve, hvor  
han nyder at bruge sin fritid med venner  
og familie, samt med hans store søn på  
21 år.



Brian dedikerer desuden en god del af  
sin fritid til løb; han har tidligere løbet et  
maraton i Hamborg og er nu i gang med  
at træne op til et halvmaraton i maj og et  
nyt maraton i efteråret.

## YDERLIGERE INFO

Salg og eftermarkedschef, Peter Skriver,  
Super Dæk Service, mobil 5164 4900.  
E-mail: psr@sds.dk