

NY SALGSKONSULENT VIL UDVIKLE DEN SJÆLLANDSKE DÆK- OG AUTOBRANCHE

Den 19. september tiltræder Jakob Vincent som salgsleder for en række sjællandske Super Dæk Service afdelinger. Han er en mand med mange års erfaring i autobranche og har mange visioner, som han i samspil med sin enorme brancheindsigt vil bringe i spil for at skabe udvikling i den sjællandske dæk- og autobranche.

Dæk- og autobranche er i konstant udvikling med hele tiden nye tendenser. At øjne og udnytte disse tendenser er en kunst. En kunst, Jakob Vincent med sin enorme brancheindsigt med knap 20 års erfaring i dæk- og autobranche mestrer og vil bringe i spil som salgskonsulent for Super Dæk Service på Sjælland vest.

Ifølge Jakob Vincent er nøglestenene at være synlig, tæt på kunderne og visionær: "Traditioner er vigtige – så længe de ikke skygger for potentiale og udvikling for os og kunden. Jeg er løsningsorienteret og tilstræber fremgang med troen på, at det nuværende altid kan gøres endnu bedre."

SKAB FÆLLES VÆRDI OG VÆKST

Når Jakob Vincent d. 19. september tiltræder som salgskonsulent hos Super Dæk Service, bliver han ansvarlig for afdelingerne i Roskilde, Ringsted, Slagelse, Næstved og Faxe.

Men når Jakob Vincent skal i kontakt med eksisterende såvel som potentielle industri- og transportkunder, arbejder han ud fra én, klar grundtanke: "At være sælger handler ikke bare om at sælge et produkt, det handler i mindst lige så høj grad om at skabe værdi og optimering for kunden.", udtaler Jakob Vincent og fortsætter: "I mine knap 20 år med salg har jeg lært én ting, og det er vigtigheden af at skabe gode rammer for kunden. At

møde dem på deres banehalvdel og vise dem, at man gerne vil dem. At man ikke bare er en sælger, men en rådgiver og sparringspartner."

EN VISIONÆR MAND I EN FREMSYNET VIRKSOMHED

Når man spørger Jakob Vincent om årsagen til hans ønske om at være en del af Super Dæk Service, er retorikken klar: "SDS fremstår tydeligt som en stærk og markant aktør i Danmark og udtrykker kvalitet, vision og fremdrift. Tag blot den omfattende økonomiske krise, som ramte autobranche hårdt og fik mange virksomheder i knæ. SDS holdt sig stærkt stående, og nu hvor økonomien igen er på rette spor, er mulighederne mange. De muligheder glæder jeg mig til i samarbejde med SDS og vores kunder at op-søge for at opnå vores vision om at være branchens bedste".

YDERLIGERE INFO

Salg og eftermarkedschef
Peter Skriver, Super Dæk Service.
Tlf.: 5164 4900. E-mail: psr@sds.dk



Jakob Vincent, salgskonsulent
Sjælland Vest.