

LOKALT ANSIGT ER NY FRONTFIGUR HOS SUPER DÆK SERVICE I VEJEN

Søren Houmann Tandrup har før drevet vognmandsforretning i Vejen. Nu er han den nye afdelingsleder for Super Dæk Service i Vejen, hvor han glæder sig til at tage imod nye såvel som tidligere kunder i de nye omgivelser.

Det er et lokalt ansigt, der tager over som afdelingsleder for Super Dæk Service i Vejen. Og et lokalt og forudgående kendskab til kunderne tror og håber Søren Houmann Tandrup er en fordel.

NY MAND, SAMME STORE AMBITIONER

Søren Tandrup er en familiefar på 41 år med 5 børn, og han er glad for sin nye stilling og føler, at hans ambitionsniveau falder godt i tråd med Super Dæk Service:

- Visionen for Super Dæk Service er at være branchens bedste, og den vil jeg bringe ind som en central del af vores DNA. Det vil være vores klare ambition fortsat at levere byens absolut bedste dækløsninger. Vi stræber efter, at alle kunder forlader butikken med følelsen af, at de har fået super service og rådgivning, fortæller han.

Derfor er det vigtigt, at Søren Tandrup

og resten af teamet på Engvej 7 løbende holder sig opdateret.

- Vi er hele tiden på forkant med, hvad der sker i dæk- og autobranschen ved at sikre, at vores mekanikere er opdateret med relevante kurser og viden, så vi er klar til at gribe de udfordringer, der kommer. Både hvad angår dækservice, men i lige så høj grad generelt serviceeftersyn i henhold til bilfabrikantens anbefalinger og serviceskema.

LOKALT KENDSKAB ER VIGTIGT

Søren Tandrup har 20 års erfaring i branchen og har drevet vognmandsforretning i Vejen. Det håber han at kunne bringe i spil hos Super Dæk Service.

- Min filosofi er, at glade kunder sikrer tilbagevendende kunder, og jeg har altid haft fokus på god service og dialog med kunderne. Derudover kender jeg en del i Vejen fra mit tidligere job, og jeg har allerede stødt på en masse kendte ansigter,

som har været forbi og fået vinterdæk. De her lokale relationer betyder rigtig meget i en by som Vejen.

Én ting er at drive forretning, men det er også vigtigt at kunne sætte sig i kundens sted, mener Søren Tandrup.

- Jeg har tidligere været vognmand, så jeg kender til, hvordan det er at stå på den anden side. Selvfølgelig vil vi levere de bedste dækløsninger og anden service, men vores kerneopgave er samtidig at være eksperter og oplyse og rådgive vores kunder. Særligt her i vintersæsonen, så vi kan hjælpe dem sikkert gennem vinteren.

FOR YDERLIGERE INFO

- Marketingchef, Jesper S. Sørensen, Super Dæk Service Danmark.

Tlf: 2424 6029, e-mail: jes@sds.dk

- Afdelingsleder, Søren Tandrup, Super Dæk Service Vejen.

Tlf: 7615 3430, e-mail: shta@sds.dk

